

Vender en eBay: ejemplo

Puede utilizar eBay para deshacerse de los artículos que ya no quiere y conseguir dinero al mismo tiempo. Vamos a seguir a Antonio para ver cómo se hace.

Utilizar eBay para reducir la acumulación de objetos

Antonio se muda a un inmueble más pequeño y quiere deshacerse de algunos artículos que ya no necesita. ¿Cómo puede hacerlo?

- Piensa que los objetos tienen valor y no le gusta desperdiciar, por lo que no quiere tirarlos.
- Antonio podría llamar a un vendedor de objetos de segunda mano para que compre todos sus artículos, sin embargo duda que reciba un buen precio por ellos.
- Antonio tiene un ordenador, una cámara en su teléfono móvil y conexión a Internet, que es todo lo que necesita para vender sus artículos en Internet. Decide que eBay será la mejor forma de ayudarle a deshacerse de los artículos no deseados.

Vender artículos domésticos en eBay

eBay facilita la venta de artículos:

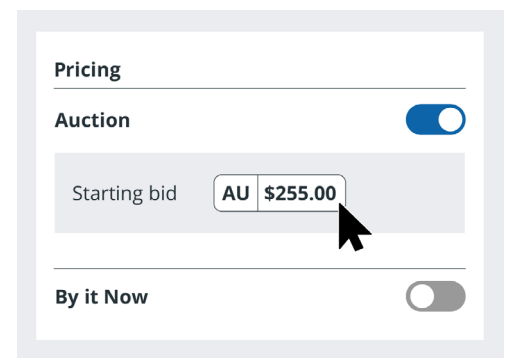
- 1.** Antonio inicia sesión en su cuenta de eBay, para ello se dirige a **eBay.com.au** accede con su nombre de usuario y contraseña.
- 2.** Elige el artículo que quiere vender y utiliza su teléfono móvil para fotografiarlo, ofreciendo una visión detallada desde varios ángulos que incluye cualquier desperfecto. Envía las fotografías a su ordenador para que pueda descargarlas y añadirlas a su listado de eBay.
- 3.** Antonio busca en eBay artículos similares al suyo que desea vender. Comprueba los precios para ayudarle a decidir cuánto debe cobrar.



Fotografíe sus artículos a la venta desde todos los ángulos para mostrar en detalle su estado

Vender en eBay: ejemplo

4. Pulsa **Sell (Vender)** cerca de la parte superior derecha de la página de inicio de eBay y sigue las instrucciones para poner el artículo en el listado de venta.
5. Decide sacar su artículo a subasta en vez de utilizar la opción de **Buy It Now (Comprar ahora)**. Mira detenidamente cada una de las opciones antes de tomar una una decisión.
6. Establece un precio de **Starting bid (Precio de salida)** para la subasta que sea realista, pero que vaya a estar dispuesto a aceptar.
7. En la página del listado, utiliza la herramienta para calcular los gastos de envío para que así los compradores puedan ver cuál será el precio final después de añadir dichos gastos al precio del artículo que quieren comprar.
8. Antonio configura PayPal como su opción de pago preferida cuando crea su cuenta en eBay, y lo deja tal cual. Esto significa que la cantidad obtenida de la venta se depositará en su cuenta de PayPal
9. Cuando está satisfecho con todo, Antonio pulsa el botón **List it (Añadir a la lista)** para publicar que lo está vendiendo en eBay.



El precio de salida debería ser realista y una cantidad que usted estaría dispuesto a aceptar

¿Qué sucede cuando acaba el listado?

Si el artículo de Antonio no se ha vendido al finalizar el periodo de subasta, puede volver a listarlo de nuevo para venderlo. Si elige un **Precio de salida** más bajo, su artículo puede despertar más interés que la primera vez y tener mejores posibilidades de venderse.

Si el artículo de Antonio se ha vendido, tiene que prepararse para enviárselo al comprador.

1. Si ha tenido éxito, Antonio recibirá un correo electrónico de eBay informándole de que el artículo se vendió y que tiene que prepararse para enviarlo. El correo electrónico contiene los datos de contacto del comprador, que incluyen la dirección de envío registrada en su cuenta de eBay. Sin embargo, no enviará el artículo hasta que reciba el pago. El comprador tiene cuatro días para pagar.
2. eBay le enviará a Antonio otro correo electrónico cuando el pago se haya efectuado. También recibirá un correo de PayPal confirmando que se ha recibido su pago.

Vender en eBay: ejemplo

3. Antonio comprueba su cuenta de PayPal para confirmar que ha recibido el dinero. Se da cuenta de que la cantidad es un poco menor que la que se cobró porque eBay y PayPal han cobrado sus tarifas.
4. Antonio empieza a empaquetar el artículo con cuidado. Puede imprimir una etiqueta de correo de eBay y se le cobrará a su cuenta de PayPal en el curso de un mes para cubrir el envío.
5. Adjunta la etiqueta al paquete y lo lleva a la oficina postal, asegurándose de recibir un comprobante.
6. Antonio se asegura de dejar un comentario positivo en eBay para el comprador porque le ha pagado rápidamente.



PayPal	
Payment received	...
Fees deducted	...
Total	\$456

PayPal y eBay cobran tarifas por los artículos que usted vende